https://verturox.de/job/vertriebsprofi-m-w-d-fuer-die-flaechenakquise/

Vertriebsprofi (m/w/d) für die Flächenakquise

Arbeitgeber
verturox.de

Arbeitspensum
Vollzeit

Arbeitsort
Eschstraße 11, 49661, Cloppenburg

Veröffentlichungsdatum
25. August 2025

Beschreibung

Deine Fähigkeiten als kommunikationsstarker Vertriebler sind bei uns in der Akquise von landwirtschaftlichen Flächen gefragt! Dabei bist Du ein zentraler Baustein für das Wachstum von Windenergieanlagen und Solarparks. Als Vertriebsprofi führst du die Vertragsverhandlungen zum Erfolg und schaffst die Basis für neue Wind- und Solarparkprojekte.

Du bist gerne unterwegs und freust dich auf persönlichen Kontakt? Du verfügst über Verhandlungsgeschick und kannst immer mit deinem professionellen Auftritt glänzen? Du hast Lust die Zukunft der Energieversorgung mitzugestalten? Dann bist Du beim Deutschen Bauservice genau richtig!

Bewirb Dich noch heute und komm in unser Team!

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Du verhandelst eigenständig Gestattungsverträge für den Aufbau von Windenergieanlagen und Solarparks und führst sie zum Abschluss
- Durch Recherche, Begehung der Flächen sowie direkte Gespräche vor Ort mit den Grundstückseigentümern stellst Du sicher, dass die Flächen genehmigungsfähig sind
- Um eine Akzeptanz bei Bürgern vor Ort zu erreichen, stellst du Deine Projekte dort glaubhaft vor
- Bei der Recherche, Kontaktaufbau und -pflege mit Grundstückseigentümern wirst Du durch unser Backoffice tatkräftig unterstützt
- Du dokumentierst sämtliche Gespräche und pflegst das Projekt in allen Einzelheiten in unserer Datenbank

Qualifikationen / Anforderungen

- Idealerweise hast du eine kaufmännische Ausbildung als Bankkaufmann (m/w/d), Versicherungskaufmann (m/w/d), Kaufmann für Groß- und Außenhandelsmanagement (m/w/d), Immobilienkaufmann (m/w/d), Handelsfachwirt (m/w/d) oder eine vergleichbare Qualifikation als Direktvertriebs-Profi
- Egal in welcher Branche: Du kannst belegbare Erfolge in der Beratung und Verhandlung mit Geschäftspartner, Behörden und externen Stakeholdern vorweisen
- Kommunikation auf Augenhöhe mit den unterschiedlichsten Flächeneigentümer ist für Dich selbstverständlich
- Auch in schwierigen Situationen überzeugst Du durch Dein kompetentes und verbindliches Auftreten sowie Deiner ausgeprägte Ergebnisorientierung
- Strukturiertes und analytisches Arbeiten, gerne auch im Team setzen wir voraus
- Idealerweise hast Du Kenntnisse im Genehmigungs-, Vertrags- und Planungsrecht
- Datenschutz ist für Dich kein Fremdwort
- Aufgrund unserer bundesweiten Projekte besitzt Du ein hohes Maß an

Flexibilität und Reisebereitschaft und besitzt die Fahrerlaubnis Klasse B
- Du hast sichere Deutschkenntnisse